
JULIA CHARVOLEN: Bienvenidos todos a la comisión LACRALO Buenos Aires organiza el Lunes, 07 de octubre 2013, a las 21:00 UTC. En la llamada de hoy, tenemos en el canal español Carlos Dionisio Aguirre, Carlos Vera, Aida Noblia, Alberto Soto, Raúl Bauer. Tenemos en el Inglés canal Dev Anand Teelucksingh. Tenemos disculpas de Olivier Crépin -Leblond, y del personal que tiene Silvia Vivanco y yo, Julia Charvolen. Nuestros intérpretes de esta convocatoria de hoy son Verónica y David.

¿Podría, por favor recuerde que todos los participantes por favor, indique sus nombres antes de hablar para fines de transcripción, sino también para los intérpretes para identificar el altavoz en el otro canal. Y por favor hable a un ritmo razonable para permitir una correcta interpretación. Gracias, y que a ti.

CARLOS VERA: Buenas tardes. Hoy en día, tenemos la orden del día. Como podemos ver, hay algunas cuestiones pendientes. Hemos, como podemos, ver menos puntos en la agenda.

Así que muchas gracias a todos los participantes que ahora están aquí participando en esta convocatoria. Me gustaría ver los nombres de los que están participando, y me gustaría saber si usted tiene los nombres de las ALS que participarán.

Nota: El contenido de este documento es producto resultante de la transcripción de un archivo de audio a un archivo de texto. Si bien la transcripción es fiel al audio en su mayor proporción, en algunos casos puede hallarse incompleta o inexacta por falta de fidelidad del audio, como también puede haber sido corregida gramaticalmente para mejorar la calidad y comprensión del texto. Esta transcripción es proporcionada como material adicional al archive, pero no debe ser considerada como registro autoritativo.

Así que Raúl, muchas gracias por la información. Y ayer, tuvimos un intercambio de ideas a través de correo electrónico, y también estamos dispuestos a trabajar. La idea es trabajar con la información que tenemos con el ALS y la presencia de las ALS para ver si somos capaces de ponerse en contacto con la gente y ver si pueden participar.

VERONICA: Intérpretes disculpas, pero el sonido es malo. Audio Carlos ' es muy pobre.

CARLOS VERA: Ahora vamos a hablar sobre este punto en primer lugar. Vamos a discutir o Hablaremos de este punto primero.

VERONICA: Una vez más, los intérpretes se disculpan, pero el audio de Carlos Vera es muy malo, y es muy difícil de entender.

CARLOS VERA: ¿Puedes oírme ahora?

ALBERTO SOTO: Sí, Carlos, te escucho. Adelante.

RAUL BAUER: Carlos, te escucho bien.

CARLOS VERA: Muchas gracias. Así que vamos a seguir con la llamada actual. Así que yo estaba diciendo que el segundo punto, de hecho, es el presupuesto y la discusión y posible [inaudible]. Tenemos que hablar sobre esto con todos los participantes, por lo que una vez más nos gustaría darle las gracias a todos los participantes que están aquí presentes.

A continuación, vamos a tener que discutir o hablar de las ALS que podrán participar y los miembros que podrán participar. Esperamos tener un gran número de ALS participantes, y con base en el número de participantes que habrá que estimar la aproximación [inaudible]. Así que según la cantidad de personas, se calculará el número de asistencia en función del número de participantes, y en base a eso, vamos a ser capaces de estimar el presupuesto con el fin de trabajar en la organización del evento.

Así que ahora puedo dar la palabra a Dev. para él hablar y para ver cuántos miembros van a participar. Dev, tiene usted la palabra.

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Gracias. La encuesta se envió el viernes. Hasta la fecha, tenemos 18 respuestas. Y para darle un desglose, 14 ALS dijo confirmaron que asistirían, dijo que tres ALS tal vez, y uno ALS ha dicho que no. Hay 42 Estructuras At-Large, así que probablemente e -mail la lista de nuevo

pidiendo esos ALS que aún no han respondido a hacerlo tan pronto como sea posible. Así que de nuevo los números eran 14 han confirmado que sí, tres han dicho tal vez, y uno ha dicho que no. Eso es 18 ALSs que han respondido. Gracias.

CARLOS VERA:

Muchas gracias, Dev, por sus respuestas. Raúl también nos ayudó a averiguar el presupuesto en la estimación de ciertos esfuerzos, por lo que Raúl, tiene usted la palabra para que usted pueda compartir sus comentarios al respecto.

RAUL BAUER:

Muchas gracias, Carlos. No puedo oír bien, así que espero que entender su petición. Hicimos dos estimaciones. Uno tiene que ver con una posible exposición. Envié Silvia Vivanco información sobre la estimación. Esto equivale a \$ 1.000, y estamos tratando de encontrar una cifra más baja o una estimación más baja. Se trata de un espectáculo de tango incluyendo bailarines y una cantante.

También estamos tratando de encontrar una alternativa para dar un cierto don para los participantes. Todavía no tengo las cotizaciones solicitadas, pero una vez que tienen las citas que he solicitado que circularán a la [inaudible] para considerar que a ver si podemos encontrar algo mejor o no.

Hoy tuve la oportunidad de hablar con Anthony Harris. Él era una de las

posibles fuentes de patrocinio para tener a alguien que nos puede mostrar una forma de financiar estos extendida, pero desafortunadamente Anthony me dijo que no había disponibilidad de recursos para ayudarnos a financiar estas actividades. Así que no sé si hay alguna otra posibilidad de tratar o de hablar con Anthony o tener otras alternativas, pero esta es la mala noticia que tengo que decirte. Esto es todo, Carlos.

ALBERTO SOTO: Alberto Soto solicitando la baja. ¿Puedo hablar?

CARLOS VERA: Adelante, Alberto.

VERONICA: Intérpretes disculpas, pero el audio de Carlos Vera es muy malo y muy difícil de entender.

CARLOS VERA: ¿Alguien más quiere tomar la palabra?

ALBERTO SOTO: no estoy conectado a la sala de aire acondicionado, así que no puedo verte. Me gustaría hablar. ¿Puedo hablar?

CARLOS VERA: Alberto Soto, tiene usted la palabra.

ALBERTO SOTO: Pido disculpas por haber estado ausente durante mucho tiempo en este comité. I [inaudible] un e - mail a Dev, y le dije que me iba a tratar de hablar con Tony. Vi el correo por [Bauer], y yo no lo hice. Voy a tratar porque Tony era la figura principal de la reunión de la ICANN celebrada en [inaudible]. Él es el presidente de CABASE. Esta es la cámara de Internet de Argentina. Si no es a través de CABASE, tal vez voy a hablar con él para ver si puede ayudarnos a encontrar otro patrocinador.

Y Raúl, te ofrezco a mí mismo. Yo no era capaz de leer todos los e -mail porque estaba en un viaje, pero tal vez podamos seguir en contacto, porque creo que estamos los únicos que tienen su sede en Buenos Aires, me refiero a los únicos de este comité, que tienen su sede en Buenos Aires.

CARLOS VERA: Podemos trabajar sobre la base de un número aproximado o figura por persona. Yo estaba calculando \$ 50 por persona. Esa sería la cifra aproximada. Podríamos tener esa cantidad en cuenta, pero, por favor, hágamelo saber sus ideas.

ALBERTO SOTO: Alberto Soto habla.

RAUL BAUER: Tengo mi mano.

CARLOS VERA: Raúl, tiene usted la palabra y, a continuación, Alberto.

RAUL BAUER: Alberto, vamos a coordinar en conjunto o tanto como nos sea posible. Conozco bastante bien el hotel donde el evento se llevará a cabo porque no tengo experiencia trabajando con ellos porque he organizado varios eventos con ellos. Y no admiten catering fuera del hotel, y el servicio de comidas en el hotel no es tan barato. Así que tal vez si podemos contactar a alguien en el hotel para tener una mejor cita porque si nos vamos de forma independiente y se solicita una estimación o una oferta, así, debemos intentar, pero me temo que \$ 50 no será suficiente.

Un dato adicional que omití antes es que nuestra organización, la organización de los usuarios a los que represento, estaba dispuesto a

organizar una barbacoa para las ALSs que participan en Buenos Aires. Así que podemos organizar este jueves.

La limitación que tenemos, y por eso estoy interesado en la información proporcionada por el revelador, es que tenemos la capacidad para sólo 20 personas, porque vamos a tener esta en nuestro edificio y sólo tenemos capacidad para 20 personas. Así que si hacemos que el número de ALS mencionados, estamos dispuestos a comprometernos a proporcionar esta barbacoa para aquellos que todavía se encuentran en Buenos Aires. Vamos a disfrutar de una barbacoa. Este es un evento informal en nuestra casa para nuestros amigos. Eso es todo. Muchas gracias.

CARLOS VERA:

Muchas gracias por su oferta. Por supuesto, es más que bienvenido. Creemos que 50 dólares debería haber una cantidad adecuada, pero todavía tenemos que tener en cuenta los precios.

VERONICA:

Intérpretes disculpas, pero el audio de Carlos Vera es muy difícil de escuchar y es muy difícil de entender. Estamos haciendo nuestro mejor esfuerzo, pero muy mal por esto.

CARLOS VERA: Como dijo Dev, tenemos 100 o 120 personas. Debemos estimar entre \$ 10.000 y 12.000 para el evento. ¿Puedes oírme?

RAUL BAUER: Te escucho.

CARLOS VERA: Muchas gracias. Lo siento por los problemas con el audio. Les decía que tenemos un aproximado o estimación de \$ 100 a \$ 120 por persona, incluyendo refrescos, la cocina, una copa de vino, el espectáculo. Esto implicaría el don de souvenirs. Tendremos entre \$ 3.000, y la estimación final sería entre \$ 10.000 y \$ 12.000 o \$ 15.000. Ese sería el monto total de la vitrina. No sé lo que usted piensa sobre esto, pero podemos tener esta estimación como línea de base con el fin de comenzar a discutir el tema de [inaudible]. ¿Hay alguien a quien le gustaría decir algo? Tal vez Raúl levantó la mano?

RAUL BAUER: Me comprometo mañana voy a hablar con el hotel y voy a tratar de conseguir una cita para una [sola] catering pensamiento servicio de 80 personas, entonces puede ser ampliado. Y sobre esta base, podemos ver si \$ 50 es suficiente o si vamos a necesitar más o menos. Tan pronto como tengo esta información - no estoy seguro de si me van a dar una respuesta en el mismo día - Voy a compartir esto con usted a través de e -mail.

CARLOS VERA: Muchas gracias. Dev. ha levantado la mano. Ahora, Dev, tiene usted la palabra.

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Gracias. Estoy de acuerdo con Raúl para obtener una estimación de vacaciones para 80 personas. Estaba pensando que la estimación, bueno, sí es necesario entonces identificar un patrocinador tan pronto como sea posible. Sé que la propia ICANN puede ayudar a financiar parte de la vitrina. Tal vez la ICANN podría financiar los artículos promocionales que pueden ser para el escaparate y los patrocinadores manejar el aspecto catering. Así que esa fue mi sugerencia.

CARLOS VERA: Así es, Dev. Silvia, que decían que la ICANN puede proporcionar apoyo por \$ 1.200. ¿Puede usted confirmar esto para saber si podemos valorar esto y si podemos trabajar como revelador sugiere y luego para financiar el resto con el patrocinador? No podemos escuchar, Silvia.

SILVIA VIVANCO: ¿Hola? ¿Puedes oírme ahora? Vale, muy rápidamente, porque creo que mi línea tenía un eco que estaba creando un problema. Quiero decir que tenemos \$ 1.200. En principio hablé con una reunión de personal, y me dijeron que era para catering y todo lo relacionado a la alimentación. Pero puedo hablar hoy o mañana y preguntar si esto también incluye artículos de promoción. Así que voy a tomar esto como un elemento de acción. ¿De acuerdo?

persona.

CARLOS VERA:

Gracias, Alberto. Dijimos que íbamos a tener conversaciones con LACNIC, con Google, y alguien propuso la [inaudible] Argentina, pero todavía no hemos tenido ningún contacto específico [inaudible] a menos que haya alguien que tenga alguna noticia sobre esto, y en ese caso les voy a dar la palabra para hablar de esto.

Okay. Así que para seguir trabajando en este tema, vamos a necesitar entre \$ 10.000 y \$ 15.000, incluyendo los artículos de promoción, que la ICANN nos dará 1.200 dólares. Silvia confirmará cómo estos recursos se van a utilizar. Habrá una transferencia bancaria [inaudible]. Así que Raúl se compromete a solicitar un presupuesto de una propuesta de catering en el hotel, y lo que está pendiente es que puede ayudarnos a buscar patrocinadores. Si alguien tiene ideas en este sentido - tal Alberto? ¿Quieres hablar, Alberto? Usted está levantando la mano.

ALBERTO SOTO:

Estoy pidiendo de nuevo la palabra.

CARLOS VERA:

Así que ahora Alberto Soto tiene la palabra.

ALBERTO SOTO: Voy a tratar con [NIC] y Google. También voy a darle una oportunidad para LACNIC, pero no estoy seguro de lo que será la respuesta. Tengo un poco de esperanza con [NIC] y Google Argentina.

CARLOS VERA: Se trata de Carlos Vera ahora dar la palabra a Carlos Dionisio.

CARLOS AGUIRRE DIONISIO: Gracias. Creo, Alberto Soto, que si usted va a ponerse en contacto con LACNIC, sería mejor ponerse en contacto con ellos institucionalmente. Creo que el personal de la ICANN - En este caso, podría ser Silvia - serían mejor recibidos que nosotros en LACNIC para pedir un poco de apoyo a este escaparate. Creo LACNIC desde mi punto de vista podría proporcionar algún apoyo, pero no estoy seguro de si somos las personas adecuadas para pedir esto. Sería mejor si lo hacemos institucionalmente. Esa es mi opinión. Y tengo un contacto directo con Andrés Piazza, pero yo no quiero manejar esto a través de una forma de amistad. Gracias.

CARLOS VERA: Eso es correcto. Así que vamos a pedir a Silvia para que nos apoyen con este contacto con LACNIC, y Alberto nos ayudará con [NIC] y Google para ver si podemos tener una idea de lo que los patrocinadores podrían ser. Entonces, ¿podemos confiar para tener una respuesta acerca de los posibles patrocinadores esta semana sobre la base de este presupuesto de \$ 10.000 a \$ 15.000 a trabajar? Este sería nuestro

objetivo. Alberto, ¿quiere tomar la palabra otra vez? Entonces adelante.

ALBERTO SOTO: Pido disculpas de nuevo, pero yo no sé nada de este patrocinio. Si es sólo para el escaparate, o qué pasa si me dicen: "Bueno, te puedo dar algo de apoyo, pero yo quiero tener mi puesto ahí? "

CARLOS VERA: Silvia, nos puede ayudar con esta pregunta de Alberto de la presencia? Entiendo que esto implicaría en espacios fuera de la vitrina o sólo en el escaparate?

SILVIA VIVANCO: Te puedo dar una respuesta preliminar.

DAVID: Estamos teniendo dificultades auditivas Silvia.

SILVIA VIVANCO: Sé que es un proceso. Creo que las personas que quieren tener un stand con ICANN, que tienen que hacer de antemano. Si se refiere a la exhibición solamente, entonces eso sería [posible]. No lo descarto. No lo descarto, pero estamos muy cerca de la reunión, así que no estoy

seguro de si esto será posible. Gracias.

CARLOS VERA: Alberto, tiene usted la palabra.

ALBERTO SOTO: Silvia ha respondido.

CARLOS VERA: A continuación, nuestro compromiso es con la propuesta de que podemos tener en el presupuesto por Raúl y las respuestas que nos ha dado de la cantidad de dinero que tenemos. Además, la idea de Dev. que el patrocinador puede hablar en el escaparate y ser capaz de distribuir algunos materiales y artículos promocionales. Lo que Silvia nos dice es que es un poco tarde para tener una presencia con [encuentra] y, a partir de ahora hasta el final de la semana, tendríamos respuestas de nuestros contactos, y le pedimos Silvia Vivanco para ayudarnos, como Carolos Aguirre sugiere que, en contacto con ellos, póngase en contacto con LACNIC institucionalmente para ver si podemos tener alguna oportunidad de financiación.

Si estamos de acuerdo en eso, tendríamos entonces ir al siguiente punto del orden del día, el punto número tres, por lo que podemos ver si somos capaces de distribuir folletos o artículos promocionales y dar la palabra a alguien. Y no tendríamos ninguna presencia física por falta de tiempo y la [inaudible] implícita. Si nadie quiere tomar la palabra,

vamos a ir a la opción número tres en nuestra agenda, que es el escaparate, a menos que quiera decir algo más.

En cuanto al punto tres, nuestro programa, la idea inicial, que parece ser las ideas basadas en las sugerencias a todo el mundo tenía y sugerencias de Villancicos Aguirre, es tener una sola presentación y tener dos o tres oradores que nos podrían ayudar. Algunos nombres fueron sugeridos como Rodrigo de la Parra.

A ver quién más. Yo les he escrito en alguna parte aquí. He perdido estas posibles oradores, pero voy a encontrar alguna manera. No sé si alguien se las arregló para ponerse en contacto con alguna otra persona, otra persona desde el Caribe. Me olvido el nombre ahora.

Yo había hecho una propuesta que tal vez Albert Daniels. Dev estaba esperando Albert Daniels. Y también estaban teniendo en cuenta que Carols Aguirre podría ser una de las personas que trabajan en la región. También Alejandro Pisanty o alguien que está más cerca de nosotros. Esto podría servir a la obra. Esto estaría bajo su consideración.

Dev, ¿podría explicarnos qué son los contactos que usted es

[inaudible] ahora. Por favor, adelante, Dev.

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Gracias. Con respecto a estos altavoces, si queremos tener Rodrigo de la Parra, quien es el Eegagement interesados para América Latina, debemos también tenemos Albert Daniels, quien también es de ICANN que se encarga de los grupos de interés para el Caribe.

Tengo un suplente, otra sugerencia, sin embargo. Esta sugerencia es, teniendo en cuenta que se trata de un escaparate LACRALO, mostrando América Latina y el Caribe At- Large, deberíamos tener algo en el escaparate de Carlton Samuels y Natalia Enciso. Ellos dejan el puesto de los miembros del ALAC después de esta reunión de la ICANN. Yo creo que deberíamos tener como oradores. Podemos destinar cinco minutos cada uno de los altavoces. Y el tiempo, todavía estaría bajo hora si queremos tener esos cuatro altavoces, los cuatro ponentes son Rodrigo de la Parra, Albert Daniels, Carlton Samuels y Natalia Enciso. Esa es mi sugerencia.

CARLOS VERA: Gracias, Dev. ¿Hay otras opiniones respecto a esta propuesta?

¿Puedes por favor considera entonces esta propuesta es razonable para todos nosotros? Es decir, para que Rodrigo de la Parra, Alberto Daniel, Carlton Samuels y Natalia Enciso mientras Dev propone para que podamos terminar esto. Si hay algún patrocinador que necesita hablar, podemos darles un poco de espacio. Por favor dígame si estoy en lo cierto.

Y tal vez podríamos tener un máximo de dos patrocinadores por cinco minutos cada uno? Esto es lo que yo entendí que podría hacerse sobre la base de los patrocinadores. Carlos Aguirre, ahora usted tiene la palabra.

CARLOS AGUIRRE:

No estoy de acuerdo con el revelador. Eso no se debe a que debemos dar la palabra a Carlton Samuels o Natalia Enciso, sino porque creemos que hemos experimentado muchas vitrinas, aquellos de nosotros que han estado con la ICANN, y llegan a ser demasiado aburrido cuando empiezan a hablar y hablar y hablar o con la gente hablando. Las personas no prestan atención a ellos.

En lugar de tener algo divertido, algo que podemos compartir, se convierte en algo muy aburrido que termina en las personas que quieren salir y comer y beber. Esa es mi opinión. Esto no es porque yo quiero negar la palabra a nadie, sino porque quiero hacer algo que es más relajado.

VILLANCICOS DE VERA:

Ahora, Dev, tiene usted la palabra.

DEV ANAND TEELUCKSINGH:

Gracias, Dev Anand Teelucksingh habla. Para Carols Aguirre, quiero decir, se trata de un escaparate LACRALO. Si no estamos exhibiendo

América Latina, el Caribe At- Large, ¿qué es este evento? Creo que si usted asigna cinco minutos cada uno, no todo el mundo va a utilizar plenamente los cinco minutos. Todos serán plenamente conscientes de que tienen que ser breves y no van a tardar mucho tiempo. Estoy seguro de que, en todo caso, probablemente sólo hablan de tres minutos cada uno, para ser sincero.

Incluso con los cuatro ponentes, todavía será menos de una hora. ¿Me estás escuchando? Hmm. Hola, esto es revelador. ¿Me estás escuchando ahora?

MASCULINA: ¿Podría repetir eso? Lo siento.

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Bueno, voy a repetirme. Para lo que decía Carlos Aguirre, se trata de un escaparate LACRALO. La idea es dar a conocer América Latina y el Caribe At- Large. ¿Qué mejor oportunidad para mostrar a nuestros miembros de ALAC que han servido en nombre del Grupo de América Latina y el Caribe At- Large. Es Carlton Samuels y Natalia Enciso.

Creo que realmente tiene que ser algo en la ceremonia para ellos, ya que ahora están alejándose de la ALAC después de esta reunión. Incluso si tuvieran que - tenga en cuenta, a pesar de los cuatro ponentes, Rodrigo de la Parra, Alberto Daniel, Carlton Samuels, Natalia Enciso, aunque tuviéramos que asignar cinco minutos cada uno, esta agenda

todo escaparate, y eso incluye a los patrocinadores hablando, será de 56 minutos. He hecho el cálculo mismo. No creo que va a ser aburrido ni nada. Rechazo esa idea por completo. Por lo tanto, eso es todo.

CARLOS VERA:

Así es, Dev. ¿Podemos quizá pensar en una combinación de lo que Carlos Aguirre sugiere que deberíamos tener un video sobre la historia de Internet, el compromiso de la Internet, y para incluir el testimonio de nuestros representantes, otros cinco minutos cuando están hablando en persona [pero] son que se graban. Carlos Aguirre tiene la palabra.

CARLOS AGUIRRE:

Sólo quiero decir que sería bueno tener una opinión conciliadora o para poner esto en cierta votación. Somos adultos, todos nosotros, y nosotros entendemos y todo está bien. Que acabo de decir mi opinión, con mucho respeto. No tenía la intención de rechazar la propuesta, pero yo sólo quería decir mi opinión, después de muchos escaparates que he visto no sólo en América Latina sino también en Europa y Asia. Y a decir verdad, las personas no prestan atención a lo que dice el orador.

Pero si la opinión del grupo es que este debe ser de otra manera, entonces no tengo ningún problema en absoluto, y puedo totalmente adaptarse a esa posición. Gracias.

CARLOS VERA: Dev.?

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Este es revelador.

CARLOS VERA: ¿Tiene alguna idea adicional a este respecto que le gustaría colaborar?

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Gracias. Espero que me está escuchando. Con el correr la idea de tener un video, yo creo, en todo caso, tener un descanso para mostrar un video potencialmente podría ser muy perjudicial, podría ser perjudicial, y la gente empieza a hablar o ir a tomar un refresco. Yo sugeriría que el video, o si las personas quieren juntar videos de la At- Large Estructuras y así sucesivamente, que se pudiera demostrar que - ¿cómo debo decirlo?

- Después de la ceremonia, por lo que se está jugando, mientras que los refrescos se sirven y así sucesivamente.

JULIA CHARVOLEN: ¿Me oyes?

DEV ANAND TEELUCKSINGH: ¿Me estás escuchando?

JULIA CHARVOLEN: Si. Los intérpretes han bajado la Puente teléfono. Están marcar de nuevo.

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Bueno.

JULIA CHARVOLEN: Usted ha estado hablando. Lo siento por eso.

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Bueno.

JULIA CHARVOLEN: Realmente lo siento.

VICTOR: Este es el intérprete habla. ¿Puede oírnos?

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Si. Puedo oírte.

VICTOR: ¿Puedes darnos una minuto? Nos está llamando de nuevo al canal español.

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Bueno.

JULIA CHARVOLEN: Dev, los intérpretes están de vuelta en caso de que usted desee.

VICTOR: ¿Podría seguir hablando?

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Bueno. Gracias. Está bien. Sólo para responder a las ideas del video, mi sugerencia es que para mostrar un video en el escaparate oficial en sí podría ser perjudicial porque las personas podrían comenzar creo que hablar entre ellos, comprobar su e-mail, etc Yo sugeriría que el vídeo podría ser jugado durante el cumplimiento de refrescos, y esto podría se reproducirá en un bucle después de las presentaciones formales escaparate y discursos.

Creo que decir: "Vamos a echar un vistazo a algo y todo el mundo era bastante y observar los altavoces, ver el video. " No creo que vaya a ser. Me gustaría pensar que introduciría un efecto que la gente va a empezar a buscar refrescos y ser distraído, en lugar de tener a alguien hablar y en la sala directamente a ellos.

Por lo tanto, mi sugerencia, tiene los videos serán mostrados durante el cumplimiento de refrescos, no durante la presentación formal y habla en el escaparate.

CARLOS VERA: Muy bien. ¿Podemos tener ahora la opinión de Alberto Soto?

ALBERTO SOTO: ¿Me oyes?

CARLOS VERA: Sí, adelante por favor.

ALBERTO SOTO: Por desgracia, estoy de acuerdo con los dos. Es bueno tenerlos. Y lo que Carlos Aguirre dijo es verdad. Cuando hay muchos oradores, la gente no presta atención. Terminan estar cansado. Creo que es agotador. Perdí

parte de lo que estaba diciendo Dev, pero el video, el contenido de video sería investigadores, aquellas personas que no sean el altavoz.

CARLOS VERA:

La idea de Carlos Aguirre en la anterior reunión fue la creación de un video que muestra la presentación de la información ALS y seguro, por lo que podría tener un tipo de animación en lugar de un video a acelerar el caso. Esto es lo que estamos discutiendo en este momento. Esto es lo que llamamos un video. Esto sería una especie de presentación, pero este video debe ser una presentación de las ALS y los miembros de LACRALO de otra manera, como dijo Carlos Aguirre.

Y mientras Dev propone, podríamos tener los cuatro oradores como los oradores oficiales del escaparate. Esa es la idea que nos ocupa en estos momentos. No sé si está de acuerdo con esto. Ahora podemos tener [inaudible]. Carlos Aguirre, tiene usted la palabra y, a continuación, Dev.

CARLOS AGUIRRE:

Hay otra propuesta para trabajar con Natalia y Carlton y no trabajar con Rodrigo y Albert. Esto también es apoyado por Carlos Aguirre. No se. Raúl, ¿qué piensa usted de esto?

RAUL BAUER:

No sé qué tan relevante esta discusión es para mí, porque estamos hablando o discutiendo los oradores, y no sé si quiero oír más, lo que

me gustaría saber de ellos. Quiero decir, si estamos hablando de escuchar o hablar de nosotros mismos, y me gustaría darle la oportunidad a todas aquellas personas que quieran escuchar. Si se trata de alguien diferente a nosotros, que será capaz de escuchar a nosotros, me gustaría saber quiénes son esas personas van a ser y lo que les gustaría escuchar. Y en base a eso, decidir lo que debemos hablar, porque, en primer lugar, no es muy agradable para evitar que alguien o impedir que alguien habla. Así que yo no que todo el mundo quiere hablar ni a todos nos gustaría decir algo. Lo importante es saber que se nos escucha.

CARLOS VERA:

Muchas gracias, Raúl. La idea es tener presentaciones en dos partes para todas las ALSs que tendrán un vídeo y animación para informar sobre el desarrollo de la región. Eso sería nos habla y nos escucha.

Por otra parte, vamos a tener algunos oradores, como estamos ahora discutiendo. Los altavoces de la vitrina, que son dignos representantes de la ALAC, Carlton y Natalia. Esa es la idea que estamos manejando o discutir, para dar un informe sobre el proceso de LACRALO y dar un paso adelante. Esta es la idea. No sé si está de acuerdo con eso, Carlos. [Hace un año tuvimos tres].

CARLOS AGUIRRE:

Gracias, muchas gracias, Carlos. Creo que el comentario de Raúl Bauer es un comentario muy inteligente. Es muy agradable porque está

proporcionando aclaraciones a éstos en la llamada. No es importante para las personas que quieren hablar, pero los que quieran escucharlos. Estoy de acuerdo con él.

También estoy de acuerdo con lo que dice Dev., es inteligente tener Carlton Samuels y Natalia Samuels. Podríamos haber Carlton y Natalia hablando en nombre de nuestra región como miembros del ALAC. Tal vez no es tan relevante el participante del vicepresidente o de los delegados para la región de Latinoamérica y el Caribe. Así que comparto que de acuerdo con Dev, y que celebran y aplauden lo que Carlos ha dicho antes - Raúl ha dicho antes.

CARLOS VERA:

Muchas gracias, Carlos. Así que podemos decir ahora que tenemos una idea clara. Lo repito para aquellos que están escuchando, la idea será tener un video o una animación con todas las actividades de la ALS. Se trataría de un video corto de duración. Para los hablantes, tendremos solamente Carlton Samuels y Natalia Enciso. Ellos hablarán personalmente en el escaparate. ¿Tenemos un acuerdo sobre eso?

La idea, como dijo Siliva, es definir ahora en esta convocatoria, y para cerrar esta idea ahora para ver si podemos encontrar un patrocinador, uno o dos, que quieran hablar, y luego comenzar con los procedimientos para terminar la programa para nuestros miembros de ALAC y de Carlton y Natalia.

Okay. Creo que con los comentarios realizados por Raúl, Alberto y la

propuesta de ser aceptado por [Aida] y Dev, por supuesto, ahora podemos estar de acuerdo que vamos a invitar a tener para altavoces, altavoces presentes, Natalia Enciso y Carlton Samuels, y vamos a tener dos oportunidades para aquellos patrocinadores que deseen participar, a quienes les gustaría hablar. Vamos a empezar a trabajar en el video. Esto sería una especie de espectáculo de la experiencia de la ALS, y esto se muestra en el período refresco.

Habiendo dicho esto, cerramos nuestra número de artículo tres. Entonces tenemos que elaborar un programa o calendario, y esto debe ser coordinada con el fin de elaborar o producir el video. Y, por supuesto, vamos a trabajar con Silvia Vivanco por ella para invitar formalmente Carlton Samuels y Natalia Enciso participar. Esto se basa en el consenso. Estamos de acuerdo. Parece que todos estamos de acuerdo con esta idea.

Y, por último, todavía tenemos pendiente la coordinación del video. ¿Cómo vamos a crear un video y tener el video en tiempo para el escaparate?

El siguiente artículo está en el orden del día es las opciones de restauración. No sé si Silvia nos puede dar cualquier aproximación, o si se debería esperar a que las negociaciones de Raul con el hotel mañana. Silvia, Raúl, ¿qué podemos hacer? ¿Cómo debemos proceder?

Silvia quiere decir que debemos esperar a Raúl. Está bien, así que esto

es algo muy importante. Y luego, cuando se trata de artículos de promoción, dijo Raúl y ha invitado a Juan Manuel de Columbia. Sugerido que podríamos tener un típico o un elemento nacional, tradicional, tal vez un [inaudible], o algo así. Raul, ¿tienes alguna idea sobre este aspecto? Ahora estamos hablando de varios punto quinto del orden del día. Raul, adelante, por favor.

RAUL BAUER:

Yo estaba tratando de averiguar por algunos elementos que van desde el típico [inaudible] o de cuero hechas a las cadenas dominantes, y estoy esperando a que las cotizaciones de dicho elemento de promoción con el fin de darle una imagen de ellos y el estimado costará a fin de complementar esto con otras alternativas.

Yo sólo estaba buscando cosas típicas, no los tradicionales. Tal vez podemos estar de acuerdo en algo que no es tan típico, pero esto es sólo para que usted tenga una visión general. Una vez que tenga las estimaciones de los presupuestos de esto, voy a dar esa información.

CARLOS VERA:

Muy bien. Así que Alberto, adelante, por favor.

ALBERTO SOTO:

Yo te ayudaré a encontrar algo, porque ahora tenemos una idea de lo que queremos dar.

CARLOS VERA: Muy bien. Muchas gracias, Alberto. Alberto y Raúl se comprometen a encontrar opciones para los artículos de promoción. Se enviarán las citas, así que tenemos una idea completa y las opciones entre los patrocinadores [definido] en el punto dos.

En el punto número tres. Hemos decidido que vamos a tener Carlton Samuels y Natalia Enciso en un video que vamos a coordinar cómo producir este video. Silvia está sugiriendo que enviar un e-mail a Carlton y Natalia para invitarlos. Así Silvia, usted decidirá al respecto.

Y ahora vamos a tener ni discutiremos número de artículo seis, que es cualquier otro negocio. Alberto, tiene usted la palabra. Adelante, por favor.

ALBERTO SOTO: Cuando se trata de artículos de promoción, la cantidad a ser adquirida, que coincide con la cantidad de participantes?

CARLOS VERA: Creo que sí. Tal vez deberíamos tener más, sólo para ver, o una vez que tenemos un número limitado de participantes, vamos a ser capaces de decidir, pero tal vez podamos comprar 150 o 250 elementos.

Okay. ¿Hay algún otro comentario o cualquier otra pregunta? Si no, una vez que terminemos con esta llamada, vamos a ser capaces de enviar los artículos de la cantidad. Así como hemos dicho antes, la cantidad de

elementos debe coincidir con la cantidad de participantes, pero tal vez deberíamos comprar más en el caso de querer darles a cabo en las ventanas.

SILVIA VIVANCO: Así que cuando vamos a tener, o cuando vamos a programar nuestra próxima convocatoria? Esta sería la misma hora y el día, el próximo lunes, el mismo tiempo, a ver si tenemos las respuestas para ser capaz de tomar las decisiones.

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Si la misma hora la semana que viene.

CARLOS VERA: Así que estamos de acuerdo, el lunes mismo tiempo. Muchas gracias a todos ustedes. Gracias a los intérpretes, y gracias al personal.

DEV ANAND TEELUCKSINGH: Gracias a todos. Tenga cuidado, todo. Y gracias, también, a los intérpretes.

JULIA CHARVOLEN:

Gracias,

Dev.

Adiós.

[FIN DE TRANSCRIPCIÓN]